

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir

**Technischer Vertriebsinnendienst (m/w) in Vollzeit
am Standort Neustadt-Glewe (unbefristet).**

Wir sind ein international erfolgreiches Unternehmen für technische Dienstleistungen. Unsere Produktionsstandorte sind Deutschland, Österreich und Ungarn. Wir konzentrieren uns auf die chemische und elektrochemische Oberflächenbehandlung von Edelstahl. Zu unseren Kunden gehören die renommiertesten Adressen der Halbleiter-, Pharma- und Biotechnologie-industrie.

Innovative Technologien, hohe Qualitätsstandards und qualifizierte Mitarbeiter sind die Basis unseres Erfolges.

Ihre Aufgaben:

- | Innendienstliche Betreuung eines Key Accounts
- | Schnittstellenfunktion zwischen Key Account und Produktion
- | Prüfung technischer Durchführbarkeit
- | Angebotskalkulation und Bearbeitungskoordination
- | Nachkalkulation der durchgeführten Aufträge

Ihr Profil:

- | Kaufmännische oder technische Ausbildung
- | Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsinnendienst
- | Im Idealfall Kenntnisse im Bereich Metall- und Oberflächenbearbeitung
- | Vertraut im Lesen technischer Zeichnungen
- | Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und Flexibilität
- | Verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- | Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen und ERP-Software

Wir bieten Ihnen:

- | Einen sicheren Arbeitsplatz in Mecklenburg-Vorpommern
- | Hohe Eigenständigkeit mit Übernahme von Verantwortung
- | Flache Hierarchien und eine systematische Einarbeitung
- | Leistungsgerechte Vergütung und vermögenswirksame Leistungen
- | Anwesenheitsprämie, Freitagfrühstück, diverse Firmenevents

Für Rückfragen steht Ihnen Frau Grit Bastubbe unter der Nummer **038757/ 66-350** zur Verfügung. Ihre aussagekräftige Bewerbung übermitteln Sie bitte mit dem Betreff „Bewerbung VI“ an g.bastubbe@henkel-epol.com.

